lavery

Édith Jacques

M⁸ Jacques représente régulièrement des entreprises privées dans une vante gamme de transactions d'acquisition ou de vente d'entreprise, dans la négociation de plusieurs types d'ententes commerciales tells que des conventions de distribution, d'approvisionements ou de fabéciation, tant sur le marché démonsique qu'à l'international, et dans la mise en place de structures ou d'ententes commerciales permetant à ses citents de s'échtér dans poisseurs pays.

Dans le cadre des services qu'elle prodigne, M^e Jacques agit également comme conseiller stratégique d'entreprises conseillant ces demières dans la mie en place de structures commerciales permetturà le se clients de se développer tout en contrôlatur et génut hours riques. Elle au uné sirio d'entemble de la structure organiser et commerciale des étants, de leurs objectifs, de leurs besoins et de leurs risques. Elle est donc en nesure de donner les conneils les mieux adaptés à la

de distribution et la gestion et développement de projets.

Elle est très impliquée auprès d'entreprises manufacturières et de sociétés énergétiques.

Activités professionnelles et communautaires

- The Canadian Legal LEXPERT® Directory dans le domaine du droit des sociétés à moyenne capitalisation, depuis 2023
- Classée au pulmarès des 25 avocats les plus influents au Canada en 2019 (Canada's Top 25 Most Influential Lawyers, 2019) par le magazine Conadian Lawyer
- The Best Lawyers in Canada dans le domaine de l'énergie depuis 2020
- Prix de la transaction transfrontalière de l'année en 2019 du Club M&A pour la transaction Camso/Michelin







- Majeure en administration, Université Laval, 1998

- Membre du conseil d'administration de Lavery (2013-2018 et 2022)
- Membre du conseil d'administration Manufacturiers et Exportateurs du Canada (2014-2018)
- Membre du caucus québécois de CanWEA

